

### OBJECTIFS

Acquérir des connaissances sur le métier en Conseil en Transmission d'Entreprises et appréhender les principes généraux et l'évaluation du prix de cession d'une TPE/PME.

### PUBLIC & PRÉREQUIS

Professionnels de la gestion de patrimoine et du conseil en finance d'entreprise.

Être agréé en tant que CIF et du conseil en finance d'entreprise.

### MÉTHODES MOBILISÉES

Fichiers Powerpoint, Word, PDF

### MOYENS TECHNIQUES

Disposer d'une connexion Internet

S'inscrire au préalable à la formation choisie :

<https://anacofi-elearning.mesformations.fr/>

Connexion à la plateforme LMS :

<https://www.formations-anacofi.fr/>

### MODALITÉS DE SUIVI

E-Learning<sup>1</sup>

Formation distancielle asynchrone

L'apprenant avance à son rythme de manière autorégulée

Suivi du formateur-tuteur peut s'effectuer par mail ou par l'intermédiaire d'une permanence téléphonique

### ÉVALUATION & SANCTION DE LA FORMATION

QCM<sup>2</sup> de fin de parcours

Sanction : certificat de formation

Dans le cadre de prise en charge OPCO : attestation d'assiduité et relevé de connexion

### INTERVENANT

Jean-Louis PICOLLO

### DURÉE

7h

Ventilation des heures spécifiques :

3h CIF + 2h IOBSP

### COÛT

- 160€ : Tarif adhérent
- 220€ : Tarif non-adhérent <sup>3</sup>

### INDICATEURS DE RÉSULTATS

Niveau de satisfaction : NC<sup>4</sup>

Score moyen d'obtention : 79,46%<sup>5</sup>

## PROGRAMME

#### Partie 1 : Généralités

#### Partie 2 : Introduction

#### Partie 3 : La relation bancaire

#### Partie 4 : Les diagnostics

- Diagnostics externes
- Diagnostics internes
- L'immatériel
- Focus valeurs marques
- Synthèse des diagnostics

#### Partie 5 : Quelques définitions et éléments d'analyse financière

- Quelques définitions
- Prix et valeur
- Windows dressing
- Compte d'exploitation ou Soldes Intermédiaires de Gestion ?
- BFR (Besoin en Fonds de Roulement)

#### Partie 6 : Les méthodes de valorisation

- Méthode Patrimoniale
- Notion de Goodwill-Badwill / Calcul du Goodwill
- Méthode des comparables

- Méthode basée sur la Rentabilité (Les multiples)
- Les FLUX DE TRESORERIES ACTUALISES

#### Partie 7 : La validation bancaire

- Les outils hors banque
- Les critères à respecter
- Gérer et fluidifier le compte client
- La Garantie de Passif

#### Partie 8 : La finaçabilité du projet

- Obtenir l'accord
- Pourquoi un montage LBO/HOLDING
- Fonctionnement LBO

#### Partie 9 : Quelques termes utilisés lors du montage du dossier bancaire

#### Partie 10 : Les contre coups de la reprise

#### Partie 11 : Synthèse et conclusion

<sup>1</sup> L'envoi des accès (délivrés par notre prestataire) se fait normalement une fois par semaine (arrêt des inscriptions chaque vendredi à 12h ; envoi des accès par notre prestataire chaque vendredi à partir de 15h. Validité des accès : jusqu'au 31 décembre 23h59 de l'année en cours.

<sup>2</sup> Il faudra obtenir 75% de bonne réponse pour valider tout module qu'il soit en présentiel ou en E-Learning. Vous disposez de 3 tentatives pour valider votre QCM.

<sup>3</sup> Toute la facturation non adhérente est effectuée par l'ANACOFI Services

<sup>4</sup> NC : Non Communiqué

<sup>5</sup> Taux basé sur 14 participants à ce module entre le 1<sup>er</sup> janvier et le 31 décembre 2021